

carec.formation@gmail.com
Ancien Cami Toyota – Yaoundé Cameroun
NIU PAA4 ARM6 09TT 00



RENSEIGNEMENT AUPRÈS DE NOS ÉQUIPES :
☐ : +237 682 990 930 / 695 397 075

SPECIALISATION-REORIENTATION-DOUBLE COMPETENCE
+10 spécialités de 6 mois à 1 an après le bac + 3/4 et bac+ 5

VOTRE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE. NOTRE PRIORITE !!!

SEMINAIRE DE FORMATION SUR LES TECHNIQUES JURIDIQUES DE PREVENTION DES IMPAYES ET STRATEGIES DE RECouvreMENT DES CREANCES DANS L'ESPACE OHADA

Du 30 au 31 Mai 2019, Yaoundé - Cameroun
Hôtel le QUAI D'ORSAY

QUELQUES CERTIFICATIONS INTERNATIONALES

CERTIFICATION PJJ

- Pratiques Juridiques et Judiciaires ® @ SKY LEGAL CLINIC & ACHIM

CERTIFICATION CA

- Comptabilité et Audit ® @ CAREC

CERTIFICATION DVM

- Dématérialisation ® @ GLSD

CERTIFICATION DPL

- Leadership et Management ® @ KATHARIZO Consulting

THEME : LES TECHNIQUES JURIDIQUES DE PREVENTION DES IMPAYES ET STRATEGIES DE RECouvreMENT DES CREANCES DANS L'ESPACE OHADA

Le CAREC (Centre Africain de Renforcement des Capacités) organise une formation certifiante Du 30 au 31 Mai 2019 de 09h30 à 16h30, à l'hôtel le QUAI D'ORSAY, à Yaoundé, Cameroun.

Contexte et Justification

Il est de coutume pour les banques, établissements de crédit et EMF d'octroyer des crédits. Cela peut conduire à des impayés, des provisions sur créances douteuses dont les proportions imposent que vous ayez des mesures de recouvrement efficaces. La mise en place des procédures de recouvrement est donc devenue incontournable dans ces institutions.

Tout en privilégiant les mesures de recouvrement à l'amiable, il n'est pas exclue que celles dites forcées et judiciaires soient appliquées dans certains cas dans l'optique de contrer toute mauvaise foi ou l'organisation de l'insolvabilité de ces derniers.

Amiable ou forcée (contentieux), le recouvrement de créances offre plusieurs possibilités d'actions permettant de récupérer ses créances. Il est donc important de les connaître, les maîtriser afin d'anticiper, non seulement le choix, mais également l'ordre dans lequel seront initiées les différentes démarches et optimiser les chances de recouvrement.

Comment optimiser les procédures de recouvrement ? Que faire pour avoir un suivi rigoureux, professionnel et en lien avec la législation ? Quelle est la technique de recouvrement la mieux adaptée à votre entreprise ?...

Ce séminaire de formation sur la prévention et la gestion des impayés vous permettra de comprendre le fonctionnement du recouvrement et d'identifier les axes à travailler pour un meilleur rendement dans l'entreprise.

L'étude est faite selon les textes en vigueur (OHADA).

Objectifs spécifiques

Ce séminaire de renforcement des capacités a pour objectif de permettre aux participants d'acquérir, de confirmer ou d'optimiser leurs connaissances en matière de prévention et de gestion des impayés

- Comprendre la situation économique et les réactions psychologiques des clients défaillants, pour trouver des arguments pouvant faciliter la régularisation des arriérés.
- Rendre plus efficace le recouvrement en interne, amiable ou judiciaire des créances de l'entreprise
- Adapter le mode de recouvrement suivant le coût du recouvrement et l'espérance de récupération, le montant et l'ancienneté de la créance
- Détecter les signes de défaillances de son débiteur et envisager les solutions juridiques (amicales et judiciaires)
- Formaliser les démarches administratives à effectuer dans le cadre du recouvrement amiable ou forcé, en tenant compte des règles internes de la relation clientèle
- Comprendre le fonctionnement d'une procédure de recouvrement judiciaire pour juger de la pertinence de cette solution selon la situation rencontrée

- Maîtriser la législation et les spécificités relatives au traitement des entreprises en difficultés aux fins de recouvrement de créances en cas de procédures collectives, afin de préserver les intérêts de son entreprise.
- Anticiper efficacement les techniques de recouvrement parajudiciaires utilisables directement en entreprise.

Compte tenu du caractère pratique de la formation, il sera remis aux participants des modèles d'actes OHADA et des jurisprudences illustratives des questions abordées.

Impacts fin formation

A la fin de la formation, les participants doivent être suffisamment outillés pour :

- Constituer soi-même un dossier complet pour le recouvrement ces créances et rationaliser la gestion du contentieux en limitant les interventions extérieures
- Organiser une démarche précontentieuse et contentieuse performante pour optimiser le recouvrement
- Analyser l'efficacité des différentes actions en recouvrement pour assurer la réussite de sa démarche contentieuse
- Déclencher et suivre des procédures de recouvrement judiciaires
- Maitriser et assurer le suivi du bon déroulement de la procédure engagée par les partenaires judiciaires et des actions juridiques externalisées.
- Maîtriser les coûts de recouvrements grâce au contrôle efficace des actions des huissiers et avocats dans les différentes voies d'exécution
- Pouvoir procéder à une analyse comptable et financière des dossiers clients et crédit.

Public cible

Ce séminaire s'adresse aux :

- Responsables directeurs juridiques
- Juristes de Banque / Juristes d'entreprise
- Avocats et leurs collaborateurs
- Huissiers de justice
- Magistrats et Greffiers
- Collaborateurs des services juridiques
- Credit managers
- Responsables du suivi et du contrôle des dossiers contentieux des entreprises et des banques
- Chargés de recouvrement
- Gestionnaires de comptes clients
- Chefs d'agence de Banque et EMF
- ETC...

Plan de Formation

- Optimisation du recouvrement par la mise en place d'une politique de prévention en amont des risques d'impayés (prévenir les impayés par les renseignements sur les clients ; prévenir les impayés par l'élaboration de documents commerciaux et comptables solides ; prévenir les impayés par l'amélioration du cadre contractuel, les précautions à prendre lors de la rédaction des contrats ; sécurisation juridique du crédit)

- Analyse de crédit et gestion du risque client (analyse du bilan ; analyse du compte résultats ; analyse du compte client)
- Balance des impayés et procédures amiables de recouvrement : savoir réagir efficacement en interne face aux impayés afin d'éviter le contentieux
- Engager le recouvrement judiciaire et optimiser la gestion du contentieux
- Pratiquer le recouvrement forcé des créances
- Comment réagir face aux procédures collectives des clients
- Le sort des suretés réelles et personnelles obtenus auprès des débiteurs

La Formation : L'inscription à la formation donne droit aux supports de formation, à une pause déjeunée, une pause-café par jour, à un certificat de participation délivré par le CAREC.

PRIX NET DE TAXES : 475.000 CFA (avec Hébergement)

Partenaire Formation

